



一部《花样年华》将温软感性的旗袍重新捧到了一个时尚高峰，在中国乃至世界引发了新一轮的旗袍热，如今无论是在婚礼上、企业宴会上或日常生活中，处处可见穿着各种式样旗袍的人们。“旗袍热”催生了新的消费需求，带来了新的商机，开家旗袍店具有广阔的赢利前景。

一、开店投资

1. 店址选择。旗袍店址的选择要考虑客户的消费心里，一般穿着旗袍的人其消费能力较高，因此旗袍店址应选择相对比较繁华的地段。

2. 成本分析。开旗袍店的成本主要包括房租5万元，店面装修费1万元，布料及其他旗袍装饰品3万元，人工费（裁缝、店员的工资）每月1万元，其他费用2000元，总计约10万元。

二、效益分析

旗袍面料、装饰等的不同，其销售价格也相差较大，如高档的旗袍万元以上，普通的旗袍只需160元。因此，旗袍店不同品质、价位的旗袍商品一应俱全，以满足不同消费人群的需求。旗袍：高档的价格在5000~10000元，中档3000元左右，低档160元左右；中式套装：高档8000元左右，中档5000元左右，低档500元左右；晚礼服：高档5000元左右，中档2000元左右，低档150元左右；迎宾服150~2000元；中式服装夹袄200~1500元；夏装160元/套，裙子120~

600元。除去各种费用，旗袍店每月的纯利润约1万元。

三、特色营销

1. 出租利润比出售还高。如今，人们的社交日益频繁，朋友相聚，喜事宴饮等，都要刻意打扮一番，一些女士更是喜欢天天换装。旗袍店可根据顾客的需求，为顾客专门设计制作一些高档华贵的旗袍，专门出租给有特殊需要的顾客。收费办法可以多种多样：押金加租金是最方便实用的方式；采取会员制则可以锁定相对稳定的客源。租赁服装服务达到一定年限后，可通过折价出售，收回一部分的本金。

2. 提供“旗袍伴侣”也赚钱。旗袍店的经营范围除了制作、出售旗袍之外，还应兼营各种“旗袍伴侣”（主要包括披肩、各式女包等）。披肩是现代女人穿旗袍时的最佳“伴侣”。珍珠项链、玉镯等传统旗袍“伴侣”，已经不能满足人们的新需求，最新的“伴侣”有小巧而璀璨的名表、鞋、手拎硬壳皮包，或是前高后空式的高跟鞋及手袋。这些生意虽小，但是利润可观。

四、经营提示

经营旗袍店要抓好两件事，一是“以质取信”即质量上要取信于顾客，保证200~400元价廉质好的旗袍常年有货出售，以便迎合更多年轻人的经济承受能力。二是“以细节取胜”即小店要在细节上做好文章，除了为顾客提供个性化的旗袍设计外，还应提供旗袍整



夏季特色赚钱好项目

一、特色拖鞋店 利润很可观

人们在逛街的时候，经常见到各种各样的鞋类专卖店，如皮鞋专卖店、旅游鞋专卖店、运动鞋专卖店、布鞋专卖店等，但唯独少见拖鞋专卖店。其实，拖鞋的市场需求量并不小，尤其大多数市民在居室装修后，已习惯穿拖鞋入室。在人口众多的县城，开家拖鞋专卖店还是很有作为的。

二、凉点美食店 也能把钱赚

夏天人们烦腥膻、厌油腻，喜食清凉爽口且开胃的食品，根据人们的这一消费习惯，租一间15~20平方米的临街门面房，备几套竹桌椅，摆几盆鲜花，备一套液化气灶具和餐具盛器，再加一台冰柜，就可以开家冷食店。

凉点美食店的经营要诀：一要突出“冷”字，环境一定要清凉雅致；二是要突出凉点的特色风味，如可做水晶凉糕、绿豆凉糕、豆沙凉糕等。掌握好以上两个经营要诀，只要干净卫生、价格实惠、服务态度好，凉点美食店的生意定会兴隆，“钱”景可观。

三、夏季伞走俏 出门免不了

随便走到哪家商场，都有卖伞的柜台，下雨天提着一桶伞到处叫卖的也不少。但专门卖伞的伞店却不多

见。随着人们生活水平的提高，人们对伞的使用功能的需求越来越高，伞的样式越来越多，如具有玩具功能的儿童伞；能增进情侣感情的情侣伞；可对抗暴徒的催泪伞；下雨时将伞从拐杖中抽出遮雨的拐杖伞；附在双肩背包上或车把上的骑车伞等。

在伞的造型方面，除了传统普通的圆形伞，还有菱形伞、方形伞，三角形伞等；伞材料的使用方面，有印花布伞、素面帆布伞、透明的PVC材料伞，以及仿古的油纸伞等。在人们对伞的需求日益多元化的今天，开家种类齐全的夏季伞，市场前景还是很好的。

四、个性T恤店 时尚又赚钱

炎热夏季，喜欢清凉、休闲的人们都要准备自己度夏的行头。个性T恤、遮阳帽夏季很流行。如果穿戴上自己设计、制作的个性T恤、遮阳帽，走在人群中，回头率肯定很高。这就是现在流行的热情印（又叫烫画）技术。它以自己独有的个性悄悄在影响和改变一代人的穿着习惯，引导着市场的潮流。一件件酷味十足的情侣衫、个性T恤……会使你的眼球跟着转。因此，开家T恤店，市场潜力十分看好。

（摘自《陕西农业科技报》）

体装饰搭配中其他的闪亮点——复古小包、缎面皮鞋、复古头饰、项链、臂环等，以增加小店的卖点。三是旗袍店的经营者应精通旗袍的设计、制作技巧，还应根据业务状况聘请设计师帮助客人设计服装样式，并帮助顾客挑选、试穿

适用时装，有条件的旗袍店还可为顾客提供诸如发型、化妆的建议。如果旗袍店能为顾客提供整套的服务，光顾过的客人就会对旗袍店的整体服务感到满意，从而吸引更多的顾客光顾旗袍店。

（杨博）