



伊萨焊接： 提升企业绿色高效焊接生产力

——伊萨产品天津及北京地区推广会取得圆满成功

本刊记者 张维官 于淑香

2011年4月27日，以“提升您的绿色高效焊接生产力”为主题的伊萨产品天津及北京地区推广会在天津市宝成宾馆取得圆满成功。伊萨焊接切割器材（上海）有限公司总裁乔治先生，中国区销售总监顾杰先生及其销售团队，伊萨技术应用团队，伊萨（中国）工艺中心及来自京津地区的首钢设计院、北汽、北京巴威、机械工业第六设计研究院等部分重要客户以及本刊记者等150多人出席了会议。天津大学博士生导师，中国焊接学会焊接性及焊接材料委员会主任李午申教授；天津市焊接行业协会秘书长韩勤女士等相关领导出席会议并发表重要讲话。

在本次推广会上，天津大学李午申教授表示，在未来的五年，中国经济发展所需的钢材将达到7.5亿~8亿t，而消耗钢材当中将超过50%需要焊接材料来为它们做嫁衣。从本次伊萨的推广会也可以看出伊萨公司对中国焊接市场的重视程度，相信伊

萨优质的焊接材料、稳定的焊接设备和相关产品对提升客户绿色高效的焊接生产力具有重要的作用。

产品贴近客户 内容精心安排

本次产品推广会分产品推广及现场演示两部分，为使来自京津地区伊萨的客户近距离的了解伊萨焊接与切割最新产品的特性，伊萨根据客户对产品的需求，安排不同的专家级产品经理为大家详细的深入剖析伊萨公司的焊接材料、焊接与切割设备及安全与环保的生产附属设备等产品在生产中所体现出来的绿色、环保和高效的生产能力，为客户更好地选择适合产品提供了很好的借鉴。

伊萨中国区销售总监顾杰为客户讲解伊萨公司技术发展历程，介绍公司目前的运营和产品销售状况，以及提供相关产品的完美的解决方案等。顾杰表示，伊萨目前的销售额主要集中在欧洲和美洲。而中国一个国家就占到3%，这也说明中国市场的潜力和客户对伊萨公司产品的信赖。伊萨目前在中国有自己的产品生产基地，对于一些客户担心伊萨产品的本土化会不会降低伊萨产品的质量问题时，顾杰表示：“产品的本土化是为了提升我们为客户的服务能力，伊萨产品不管在哪里生产，我们的宗旨是系出同源、品质如一。伊萨的产品已经在电力能源（核电与风电领域）、运输与工程机械、造船与海洋平台等领域取得了成功应用。”当讲到解决方案时，顾杰先生更是信心满满地说：“我们能够提供焊割设备、自动化设备及焊割系统等方面最优质的技术服务，并在张家港开设有焊割工艺培训中心，能为客户提供高效的工艺解决方案和培训，帮助客户更高效的提升产品的生产能力。”



左起：韩勤秘书长、伊萨焊接切割器材（上海）有限公司总裁乔治、天津大学李午申教授、天津宝成集团焊培中心主任刘志久与本刊记者

优质国产焊材 实现绿色生产

2011年是国家“十二五”开局之年，国家提倡企业向绿色、环保方面转变，国家轨道交通、工程机械等基础设施建设的扩大需要大量的高端焊材，而大量的进口无疑增加了企业的生产成本。伊萨公司根据中国的发展趋势，从2006年开始逐渐在中国设立张家港和威海两个焊材生产基地，但产品质量问题是众多企业关心的。

焊材产品经理曹增奎为大家介绍在这两个厂生产的各种产品的特性，重点介绍了MAG/TIG焊丝系列的无镀铜焊丝OK AristoRodTM，通过对无镀铜焊丝OK AristoRodTM与镀铜焊丝在工艺稳定性、大电流焊接、烟尘等级与耐蚀性方面的试验对比数据可看出，OK AristoRodTM焊丝具有稳定的产品性能和电弧、优异的起弧性能、高电流状态下可用性佳、飞溅物总量少和送丝故障率低等特点，使大家都对伊萨OK AristoRodTM焊丝产品的魅力所折服。

曹经理另外还向客户重点推荐可以提升焊接效率和节约成本和放置空间的马拉松桶，这种特殊设计的焊丝存放桶能够为客户减少焊丝装卸时间、增强工艺稳定性、提升焊缝质量、快速高效的搬运操作、节省存储空间等功能，使客户了解了伊萨产品中的小装备也能在平时的生产中起大作用。

高端焊割设备 提升高效生产

高效焊接生产需要产品性能稳定、精密的焊接设备依托，在推广会上，焊割设备产品经理李勋重点向在场的客户推介伊萨焊机中的Aristo系列数字智能脉冲焊机。该系列焊机具有①卓越的焊接性能，使用简单。②灵活——能够使复杂的设定简单化成为可能。③精密——带微型处理器的逆变技术和伊萨在焊接领域的经验可满足最高的焊接要求。④使用寿命长，适用多种工作场合等优点。除此之外，该系列焊机的稳定性是最大的优点，能够为客户提供高质量的电流脉冲稳定性，提升焊缝的质量。

除了高效焊机，李经理还为客户介绍了PLASMARCTM切割和刨削系统的性能特点和应用案例。其中，等离子气刨机的各项性能充分体现了伊萨产品的精髓——绿色、高效生产（更安全、刨削质量好、烟雾少、不剧烈、没有潜在的火灾危险

和噪声少等），并能根据客户的需求提供等完美的解决方案。

最后伊萨公司的技术总监Ernest詹也为大家介绍三款高熔敷药心焊丝CW111Ultra、FLUX 10.62和FLUX 10.74的性能和应用情况。



伊萨中国区销售总监 顾杰

现场演示与交流 解决客户后顾之忧

上午听取了相关产品的报告后，所有客户都希望能够尽快一睹这些产品的实际性能。下午伊萨公司专门为到场的客户提供相关产品的现场演示，所有的与会代表都在认真的听取演示人员对产品性能和相关操作的讲解，包括各种产品的应用特点、最优的解决方案等。特别值得一提的是在等离子气刨演示现场，很多人都对该设备实际加工出来的焊接缺口的高质量所折服，有的人更是一显身手。

在参观完演示后，伊萨公司专门安排产品专家与大家进行面对面的交流，客户也根据实际工作中遇到的问题进行咨询，很多客户对伊萨公司提供的各种解决方案表示很大的

兴趣。在与本刊记者同台的一家管件公司的采购经理，更是对伊萨公司一款现场演示的产品的稳定性所佩服，现场就该款产品的性能与性价比进行咨询后表示，希望能够把该款焊接设备直接带回企业。

时光飞逝情意在，一天的推广会对很多客户来说真的时间太短，但是这一天的收获却是无法衡量的，因为它将为企业今后的快速发展与提升绿色高效生产力提供了一条很好的渠道。MW

(20110501)



演示现场