

背景分析

要说宝宝断奶还真不是一下子能完成的事儿，起码得分三个阶段进行：先一点一点地减少母乳，增加牛奶的含量；再一点一点地增加食物量；最后才能达到断奶的目的。那么，婴儿断奶餐厅的食物就要适合各阶段婴儿的需要，当然无论哪个阶段的食物都需要选材。



断奶餐厅 受青睐

投资预算

这项业务的投资金额大概在8至9万元人民币之间，其中包括厨具、桌椅、装修、租房子等。这种餐厅比较适合在城市里开办，而且地址最好选在离几个大社区都不远的地方。

相信有不少妈妈对断奶餐厅有需求，因为给宝宝做饭既费时又费力，如果真的开办一个断奶餐厅，把婴儿断奶时的食品成规模地生产出来，那会给很多家庭省了不少事儿。

经营思路

宝宝的食物中一定要含有丰富的维生素和多种微量元素，比如水果、蔬菜、谷类、各种肉类等，都是选择的对象。但是这些原材料一定要到超市去选择上好质量的，然后再进行配制。

根据婴儿的大小，将这些材料该加热的加热、该打成泥状的打成泥状、该煮成汤的煮成汤，还有奶酪状、块状和片状食物等等，总而言之，一点儿不能含糊。

因为服务对象是小顾客，所以要特别注意卫生，不但要卫生，而且色彩一定要温馨，各种设施对宝宝们来说一定要有安全感。

断奶餐厅的服务还可以进一步延伸，对于不方便到餐厅吃饭的小客人，可增加送餐和订餐的业务。另外，特别要注意，给宝宝送餐一定要准时，因为食品的温度既不能太凉，也不能太热，所以都要放在保温箱里及时送到。

另外，还可以增加营养专家咨询业务。你可以定期请营养专家来到餐厅，为妈妈们解答各种有关营养方面的问题。

风险提示

产品的质量至关重要。比如：婴儿食品选材一定要新鲜，不能加香料，不能过腻或口味过于浓重，而且一定要达到卫生标准，否则的话，有可能你很快就会关门。

编辑：郭立勤

开家时尚旗袍店

市场前景：

目前市面上旗袍的价格大约在200元到5000元之间。由于穿旗袍的人具有一定的消费能力，所以铺面位置的选择一般在比较繁华的地方，租金比较贵，但是如果产品有足够的竞争力，月收入还是可观的。以一个25平方米的店面为例，经营得当月纯利可过万。

成功案例：

2004年，张女士将“时尚旗袍”理念带到了广州，开了间以自己名字命名的旗袍店，而今旗袍的生意越做越旺。

张女士想，韩国有韩服，日本有和服，中国最好看、最有特色的就是旗袍。广州人素质高，传统的旗袍加上

时尚的元素，应该“有得做”。想不到的是，身边的人都反对她做旗袍，原因是广州天气热，不适合穿旗袍。执着的张女士选择了一个小区租了7平方米的店铺。装修完后就没有任何资金了，只能计算着用第一个月赚来的钱付房租。

由于没有名气，张女士做的旗袍卖不出去，店里的全部收入都是靠帮人家改衣服、修裤脚获得的。但当她穿着自己做的旗袍走在大街上时，就会有人问这衣服是从哪里买的。她就是这样打开她的旗袍生意局面的。如今，她已经发展了十几家加盟连锁店。

“我的服装设计绝活不是在学校

学的，而是跟广州的市场学的！”张女士说，时尚的东西变化很快，要设计时尚的衣服就要有敏锐的市场观察能力。由于长年注重衣服的质量，根据顾客的需要提供服务，张女士已拥有了庞大而坚实的顾客基础。她说，现在生意很稳定，基本上已没有淡旺季之分。

投资收益分析：

每月投入：铺面租金3万元，人工工资7000元，水电杂费3000元，材料费3.5万元，税1500元。

每月收益：月营业额9万元，纯利1.35万元。

编辑：夏伟