

# 永大集团：21年创千倍增长

1988年，永大集团的销售额为30万元，而到2009年时这一数字攀升至3.15亿元，21年间其销售额增长了1000倍，大大超出传统输配电设备制造业的平均增长速度，创造了快速发展奇迹。

■ 记者 崔宏薇

## “新兵”“老将”

本届电力电工展上，初次参展的吉林永大集团股份有限公司（以下简称“永大集团”）出手不凡，颇具规模的白色基调展台十分醒目。

虽然在该展会上，永大集团是个“新兵”，但在电力行业它可是个身经百战且战果颇丰的将军级人物。它已成为中石油集团“一级物资供应商”，入选中石化集团物资装备部的“供应商名录”，并已在国家电网、大唐集团、华电集团、国电集团和中电投等电力集团及首钢、宝钢等企业集团取得入网资质和运行业绩，部分产品行销国际市场。

据了解，由于其在国内首次产业化

推出了稀土永磁高压真空断路器产品，目前其在国内40.5 kV及以下该类产品市场的占有率高达80%，成为我国永磁高低压开关产品重要的研发和生产基地。在2010年6月由中国市场调查研究中心、中国社会经济决策咨询中心发起的全国电力行业专业测评中，永大集团还被评为“中国永磁电气产品制造业10强企业”、“中国永磁电气开关制造业第一名”。上述两家机构均为国家统计局批复成立的独立科研单位，具有很强信誉度和可信度。

但人们也许不会想到，现在的行业领头企业，在20多年前，仅是一个产值几十万元的小厂。1986年现任该公司董事长吕永祥创建了永大集团前身——吉林市江北自动化仪表厂，那时仅投入了1.2万元。

经过多年不懈努力，几经流转，当年小小的仪表厂如今已经成长为拥有吉林永大电气开关有限公司、吉林永大集团电表有限公司、吉林永大集团热镀锌有限公司3个子公司的现代化企业集团。这点从数据上体现得最为明显。1988年，永大集团的销售额为30万元，而到

2009年时这一数字攀升至3.15亿元，21年间其销售额增长了1000倍，大大超出传统输配电设备制造业的平均增长速度，创造了快速发展奇迹。

## 快速成长之谜

是什么支撑了永大集团的快速成长呢？回顾其发展历程或许能找到答案。

1993年其进入国家级吉林高新技术产业开发区；1997年，通过ISO9001质量体系认证，是吉林省民营企业首家；1998年其首涉开关行业，基于高可靠、长寿命、免维护、易控制的设计理念，先人一步地选择以永磁材料开发开关产品，2002年首家产业化推出了稀土永磁高压真空断路器新产品；2004年、2008年，分别成功开发出国际领先的新型低压永磁交流接触器、断路器；2008年成为国内最大的永磁开关生产基地。

显然，在其发展简介中，对管理、质量的重视以及对技术创新的不断追求是最大亮点。据了解，永大集团已经成立了省级企业技术中心，下设5个研究所，分别从事高、低压永磁开关、电力自动化设备、电表等领域的产品研发。同时其被列为吉林省博士后科研创业基地，拥有一支高素



质的科研队伍，其中高级技术职称35人，国家政府津贴专家2人，具有雄厚的研发实力。

在记者看来，或许这正是永大集团在竞争激烈、进入门槛较高的电力行业能披荆斩棘、一路发展壮大的原因。而在永大集团董事长吕永祥看来，事情并不完全如此。

“我们一贯坚持的‘诚、信、合、新’（‘诚’指一心一意、竭尽全力；‘信’指言行有礼、践行守约；‘合’指求同互助、团队致胜；

‘新’指日清日高、标新立异）的企业精神及‘修己敬人、利他乃成’的企业价值观充分诠释了永大集团20年成长1000倍的成功原因。”吕永祥说，“另外，我们每年都保证不低于销售收入4%的科研投入，确保永大集团在科技创新上不断进步，这也是企业迅速发展的原因之一。”

凭借十余年在高低压电器研发上的投入及卓越的品质、良好的业绩、优质的服务，永大集团成为美国伊顿公司共用品牌许可制造商、德国西门子公司合作制造商。前不久，其拥有的“YDD”商标还被国家工商总局商标局认定为“中国驰名商标”。

尽管发展形势一片大好，但谈及未来，吕永祥仍非常谦虚谨慎，“尽管我们的永磁高低压真空断路器产品在这一分类市场中占据领先优势，但在国内全部高低压断路器市场中只占不到2%。我们希望立足东北、内蒙市场，同时积极开拓西北、中原等市场，使该产品市场占有率达到3年内上升到5%。同时，我们在智能电网，电力系统自动化基础设施和元器件的智能化、网络化，以及永磁开关的大电流、高电压、长寿命等后续产品开发等方面均作了相应的技术和产品储备，为可持续发展奠定了技术基础。”看来，永大集团已经为下一个千倍增长做足了准备。■

# 铸就未来坚强智能电网的领先者

卓越源自创新，是美国施恩禧电气公司（S&C）一直以来秉持的理念，在智能电网理念深入人心的21世纪，S&C加速了研发创新的进程，以全范围的电力系统服务领航智能电网建设。

■ 记者 石珊珊 马亮

2010年10月，S&C在本届电力电工展上展示了多款新型的适用于智能配电网的产品并提供了多种相关的解决方案，如IntelliRupter®智能脉冲式重合器、Scada-Mate CX™柱上智能负荷开关系统、IntelliTEAM系列智能配电网重构系统等，其智能电网技术领域内先锋姿态显露无遗。

## 卓越的智能电网解决方案

智能电网即电网的智能化，它是建立在集成的、高速双向通信网络的基础上，通过先进的传感和测量技术、先进的设备技术、先进的控制方法以及先进的决策支持系统技术的应用，实现电网的可靠、安全、经济、高效、环境友好和使用安全的目标，其主要特征包括自愈、激励和包括用户、抵御攻击、提供满足21世纪用户需求的电能质量、容许各种不同类型发电和储能系统的接入、使电力市场蓬勃发展、优化资产应用，使运行更加高效等。

S&C是最早开始智能电网产品开发的公司之一，现已推出一系列

技术成熟的智能电网产品，并广泛应用于世界各地的电网中。

1996年，S&C率先推出的真正意义上的分布式智能系统——IntelliTEAM智能配电网重构系统，并迅速成为北美地区广泛使用的智能配电网产品系列。2003年，S&C又推出了第二代产品IntelliTEAM II，其更加强大的操作逻辑保证配电系统在单个或多重故障发生后，在最短时间内向尽可能多的用户恢复供电。伴随智能电网概念的提出，创新先锋S&C再次升级该系列产品，于2010年3月推出最新一代IntelliTEAM SG，具备上两代产品基本特征同时，运用更加灵活方便。

IntelliRupter智能脉冲式重合器则是配电领域极具革命性创新的智能保护产品，独特的脉冲关合技术极大地降低了故障对系统的冲击，可以独立使用，也可以与IntelliTEAM系列智能配电网重构系统兼容。另一款具有突破性的创新产品是Scada-Mate CX柱上智能负荷开关系统，完全具备配网智能化所需的全部功能并融为一个整